

AB IN DIE WÜSTE.

ODER?



*Ja, ja, das Klima. Heiß.
Und Ihr Betriebsklima?
Durch verteilte Belegschaft, Remote
Arbeiten oder hybride Arbeitsformen
Wetterlage unübersichtlich?*

*Gemeinsam
der Sonne entgegen ...*



Die Pandemie hat die Art und Weise, wie wir arbeiten, verändert. Hybride Arbeitsformen müssen heute Standard sein, um Talente anzuziehen, Mitarbeiter und Geschäftspartner zu binden. Eine verteilte Belegschaft an verschiedenen Standorten zu integrieren, zu vernetzen, zu schulen und zu motivieren bedeutet interne Meetings, Veranstaltungen und Incentives stärker in den Mittelpunkt zu rücken und eine neue, spürbar intensive Qualität zu geben. Das ist auch das Gebot der Stunde für die Stärkung und Festigung erfolgreicher Vertriebskooperationen.



*Advanced training
and personal rewards*

- > Schulungen & Trainings vermitteln nicht nur Wissen und Inhalte, sondern dienen gleichzeitig zum LIVE Austausch, zu Vertiefung und Erlebnis.
- > Verpackt in spielerische Herausforderungen und außergewöhnliche Umgebung wecken sie intuitiv Begeisterung und steigern die Motivation.
- > Vernetzung alleine reicht nicht, Ihre Unternehmenswelt und Ihr Vertrieb müssen auf gemeinsamen, mentalen Ebenen funktionieren.
- > Ansporn zusätzlich zum geschäftlichen Erfolg sollten individuelle Anreize und Incentives sein, die die Unternehmenszugehörigkeit, Leistungsbereitschaft und Loyalität fördern und belohnen.



Geheimnis Wüste ...

**MARRAKESCH
FEELING PUR.**

#REALIZETIPP

**PERSÖNLICHES
WOHLBEFINDEN.**

**#OPO
#ONPOINTOFFER**

MARRAKESCH - FEELING PUR.

REALIZE TIPP.

Die Wüste hat viel zu bieten ...



Unser Kunden-Incentive 2023 in Marrakesch hat es bewiesen. Vom eigenen Zeltcamp, über Safaris durch die Wüste bis zu Kultur und Genuss: Faszination, Abenteuer, unvergessliche Sinneserlebnisse und Tradition in edelster Form zeigten sich als vollkommene Symbiose aus hautnaher Erfahrung, Überraschung und Exklusivität, welche bei Incentives jetzt besonders im Fokus stehen.

Tiefere Einblicke gibt es hier ...

On top die perfekte Würze :

PERSÖNLICHES WOHLBEFINDEN.

ONPOINT OFFER.

Was macht ein gelungenes Incentive aus? Jeden Einzelnen mit seinen individuellen Bedürfnissen abzuholen. Rücksicht, detaillierte Kommunikation im Vorfeld, Sicherheit und Komfort. Nur ein präzise abgestimmtes, persönliches Angebot erreicht die erwartete Customer Experience.

Wichtige Angebotskriterien sind:



Auswahl an Einzel-, Gruppenaktivitäten & Privatsphäre.



Mix aus Aktivität, Ruhephasen & unverplanter Zeit



Variation an Speisenangebot & Nachhaltigkeit

Steigende Kosten erschweren zwar die Gestaltung von unvergesslichen Reiseprogrammen, aber z.B. mit der Reduzierung von Gruppengrößen lassen sich die gestiegenen Erwartungen trotzdem erfüllen und die Wirkung sogar verstärken.

Also, worauf warten?
Die Wüste ruft ...



PLANEN SIE JETZT FÜR 2024.



REALIZE Event Marketing GmbH - Balanstraße 73, Haus 24 - 81541 München - tel.: +49 89 6607990
e-Mail: kontakt@realize-events.de - web: www.realize-events.de & www.virtual-live-events.de

